

ROWA-MOSER ZEIGTE:

Die volle Power

Mit zwei Messeständen und 210 m² Fläche, Highlights aus sämtlichen Produktgruppen, vielen Innovationen und Vertriebsinitiativen und einer swingenden Stand-Party präsentierte sich Rowa-Moser auf den Power-Days 2015: ganz im Zeichen seines Messe-Mottos „30 Jahre Rowa-Moser“



Stand-Design, Themengestaltung und die starke Performance des Rowa-Moser-Teams – der durchkonzipierte Messeauftritt des Innsbrucker Unternehmens erwies sich in vielerlei Hinsicht als herausragend. Im Fokus dabei: alles rund ums Büro. Da waren tatsächlich sämtliche Produktgruppen vertreten, von Doppel- und Hohlraumböden samt Belägen, über Unterflursysteme, Tisch-Lösun-

gen zur Strom- und Datenversorgung bis zu Beleuchtungstechnik für jegliche Anwendung, Brüstungskanäle in jedem Werkstoff, Kabeltrassierungen und modernste Elektro-Heizungslösungen. Kunden, Lieferpartner, Branchenrepräsentanten und Freunde des Hauses Rowa-Moser – sie alle waren von diesem Auftritt beeindruckt, was auch so mancher Marktbegleiter neidvoll anerkennen musste.

So zeigten viele Messebesucher auch spontan, dass sie begeistert waren. Eine Stimmung, die auch bei der Stand-Party voll zum Tragen kam, die erst in den späten Nachtstunden ihren Ausklang fand.

Firmenchef Stefan Moser, zu Recht höchst erfreut über den gelungenen Messeauftritt: „Wir wollten in einer konjunkturell schwierigen Zeit, in der das Wirtschaftsklima tagtäglich

durch viel Negatives bestimmt wird, ein Zeichen und einen Impuls für eine positive Stimmung setzen, um das Geschäftsleben wieder in Richtung Wachstum zu bringen. Ein herzliches Dankeschön dafür gilt insbesondere unseren Lieferanten, die uns großzügig unterstützt haben, diesen Messeauftritt, der mit großem zeitlichen und finanziellen Aufwand verbunden war, so erfolgreich zu gestalten. Auch





Firmenchef Stefan Moser und Juhani Pohju (Geschäftsführer von Alu Mäkelä Finnland)



Auch TULUX-Inhaber Ivo Huber (Bild Mitte) und Seppi Roth mit Markus Bachmann waren zur Stand-Party gekommen

alle Rowa-Moser-Mitarbeiter haben einen tollen Job gemacht!“ Ganz besonders bedanken möchte sich Stefan Moser dafür bei Günther Pickl, Walter Haslwanger, Werner Hengl, Daniel Hochschwarzer, Fabian Moritz, Birgit Neuner, Gerhard Flunger und Dominik Hoflach, beim langjährigen Messestandbauer, der Fa. Auer, und der Agentur Marinas, die als Grafiker und Freund des Hauses, das Unternehmen von der ersten Stunde an begleitet hat. Stefan Moser: „Aufgrund der großen Besucherzahl sind wir überzeugt, dass wir mit der Messe auch Neukunden gewonnen haben bzw. gewinnen werden. Wir konnten zudem zahlreiche Elektro-Planer, aber auch Industriekunden, Anlagenbauer, EVUs und einige Architekten bei uns begrüßen.“

Umfassende Lichtpräsentation

Sämtliche Produktgruppen wurden ebenso kompetent wie op-

tisch attraktiv präsentiert: An- gefangen bei der umfangreichen Beleuchtungsausstellung, die bewies, dass Rowa-Moser auch gegenüber den großen globalen Playern in diesem Bereich erfolgreich bestehen kann. Zu sehen war modernste Beleuchtungstechnik komplett in LED: vom Schweizer Präzisionsleuchten- Hersteller TULUX – dessen Inhaber Ivo Huber ebenso nach Salzburg gekommen war wie sämtliche Schweizer Kunden –, sowie von Electroplast, ES-SYSTEM, I-LED, Nordeon, Trevo und Vyrtych. Erfolgreich realisierte Beleuchtungsprojekte, wie die Justizvollzugsanstalten in Salzburg und Korneuburg, das Berg-Isel-Museum, die Zentralwerkstätte der Wiener Linien, die Generalsanierung der Technischen Universität Innsbruck und viele andere aktuelle Projekte belegen die Kompetenz von Rowa-Moser als Komplettanbieter im Lichtbereich.



Stefan Moser konnte auch die lang- jährigen Rowa-Moser-Kunden Sigrid und Fritz Jordan (Emat GmbH) sowie Alfred Krobath (Geschäftsführer von PMS) mit Frau begrüßen

Ganz aktuell hat Rowa-Moser auch eine Reihe von Leuchten des italienischen Herstellers Gewiss in sein Portfolio lagermäßig aufgenommen, von dem man bislang insbesondere Kunststoffkanäle bezog. Gewiss hat seine Leuchten zuletzt qualitativ optimiert: Produkte, die

Power-Party bei Rowa-Moser: Kunden, Lieferpartner, Branchenrepräsentanten und Freunde des Hauses – sie alle feierten mit dem Rowa-Moser-Team bei bester Stimmung



(v.l.): Fa. PUK aus Berlin mit Dieter Leifert, Thomas Schug, Frank Jeschke und Mirko Horz





Rowa-Moser auf den Power-Days 2015

in nächster Zeit verstärkt promotet werden. Auch der neue Geschäftsführer von Gewiss Deutschland, Mario De Marco, war auf den Power-Days präsent.

Jede Menge weitere Highlights

Rowa-Mosers größter Lieferant, die PUK-Werke aus Berlin – die mit acht Mitarbeitern aus Verkaufsleitung, Vertrieb und Marketingbereich bis hin zu PUK Rumänien auf dem Rowa-

Moser-Messestand vertreten waren –, boten einen Einblick in ihr gesamtes Produktspektrum, von klassischen Kabeltrassierungen und Weitspannsystemen bis zu Kabelschellen und einer einzigartigen Präsentation ihrer Unterflursysteme, wo man laut Meinung der Kunden das komplette Programm ausgestellt hatte. Forciert werden soll zudem der Bereich Funktionserhalt: Hier hat sich die Partner-

schaft zwischen PUK, Dätwyler und Rowa-Moser zu einem leistungsstarken Komplettanbieter entwickelt. Die diesbezüglichen Produkte und das Know-how dazu sollen künftig verstärkt angeboten werden, u.a. im Rahmen einer Schulungsveranstaltung zum Thema Funktionserhalt, die im September 2015 in Innsbruck stattfinden wird. (Sobald der genaue Termin feststeht, wird er in PUNKTUM

bekannt gegeben.) Im Bereich Funktionserhalt ganz neu im Programm sind auch Brandschutzdosen.

Kabelbinder und andere Produkte von Elematic – Rowa-Moser hat seit Jahren die Generalvertretung in Österreich inne – werden sehr gut angenommen und werden künftig noch aktiver vertrieben werden.

Informiert hat Rowa-Moser auch über seine in Eigenproduktion hergestellten ebenso wirtschaftlichen wie optisch attraktiven Alu-Kabelpripschen, wobei es sich die finnischen Freunde nicht nehmen ließen, gleichfalls zur Stand-Party nach Salzburg zu kommen.

Im Bereich Rohre konnten die Messebesucher feststellen, wie groß das von Rowa-Moser lagermäßig geführte Sortiment an Alu-, Stahlpanzer- und Edelstahlrohren V2A/V4A ist.

Wie auf den Power-Days zu sehen war, ist Rowa-Moser auch der Heizungsspezialist, wenn es um Elektro-Heizungen geht. Lieferpartner von Beginn an war die Fa. ETHERMA, mit der die Zusammenarbeit nochmals weiter ausgebaut wird. Dazu sollen strategische Heizungstechnik-Partner verstärkt mit Schulungen, Mustern, Werbung, Verkaufsberatung u.a.m. unterstützt werden, um gemeinsam noch besser den Mehrwert dieses Produktsegmentes ausschöpfen zu können. Hier setzt Rowa-Moser zusammen mit ETHERMA konsequent auf hohe Qualität, mit der man sich gegenüber No-Name-Produkten absetzen kann, die nicht halten, was sie versprechen.



Zählte zu den Highlights bei Rowa-Moser: modernste Beleuchtungstechnik – komplett in LED

Weckte starkes Interesse: die einzigartige Präsentation der Unterflursysteme von PUK





Ein weiterer Blickfang auf dem Messestand: die Rowa-Moser-Girls

Systempartnerschaft startet durch

Sehr gut angekommen bei den Messebesuchern sind auch die Boden-Tisch-Lösungen von Rowa-Moser-Lieferpartner Schulte Elektrotechnik. Neu in der EVoline®-Range von Schulte ist FlipTop Push: eine elegante Lösung z.B. für Konferenzräume, die sich auf Fingerdruck automatisch öffnet und den Zugriff auf Strom- und Datenanschlüsse freigibt. Ein Produkt mit Alleinstellungsmerkmal, das flexibel mit unterschiedlichen Modulen von vorne bestückbar ist. Europaweit erstmals auf einer Messe vorgestellt hat Rowa-Moser EVoline® Square80, das in der

serienmäßigen Öffnung (Standard 80 mm) eine Steckdose, einen USB-Charger und einen Netzwerkanschluss unterbringt. Der besondere Clou: Square80 kann als induktive Ladestation für Qi-kompatible Handys genutzt werden. Insgesamt bietet EVoline® ein breit aufgestelltes Office-Systemangebot, „oft kopiert, aber nie erreicht.“ Rowa-Moser wird in den nächsten Monaten im Rahmen der Systempartnerschaft mit EVoline® verstärkt die Vorteile der Boden-Tisch-Lösungen bei Architekten und Planungsbüros präsentieren. Alles in allem: Eine geballte Ladung Rowa-Moser auf den Power-Days, die starkes Interes-

se seitens der Besucher weckte und Rowa-Moser erneut als Netzwerk-Partner bewies, mit dem man in vielerlei Hinsicht optimale Installationslösungen realisieren kann.

Weitere Informationen:
Rowa-Moser Innsbruck
(0512/33 770,
office.ibk@rowa-moser.at)

Klagenfurt (0463/35 559,
office.klgft@rowa-moser.at)
Linz/Leonding (0732/68 00 88,
office.linz@rowa-moser.at)
Hohenems/Vorarlberg
(05576/72674,
office.vbg@rowa-moser.at)
Vertriebspartner Guntramsdorf
(02236/53 435,
office.gtdf@rowa-moser.at)
www.rowa-moser.at

Sorgen für beste Unterhaltung bei der Stand-Party:
Magical Artist und Comedian Markus Gimbel
mit seinen Zaubertricks, ...

... Top-Karikaturist Andreas Otto, dessen Zeichnungen sich die
Rowa-Moser-Gäste mit nach Hause nehmen konnten ...



... und die swingende
musikalische Unterhaltung
von der Band Brennholz

ROWA - MOSER
HANDELSGES. M.B.H.